

# Doradca Handlowy ds. Fotowoltaiki – Przedstawiciel Handlowy (m/w/d)



## Opis stanowiska pracy

- Współpraca B2B
- Sprzedaż instalacji fotowoltaicznych klientom indywidualnym i biznesowym
- Dobór mikroinstalacji w oparciu o potrzeby klienta
- Przygotowanie i negocjowanie ofert w zakresie instalacji fotowoltaicznych
- Realizacja celów sprzedażowych
- Tworzenie własnej bazy klientów

Miejsce pracy:

Legnica

## Wymagania

- Doświadczenie w pracy na stanowisku przedstawiciela handlowego
- Umiejętność budowania otwartych relacji z klientem
- Mile widziana znajomość branży OZE
- Samodzielność i dobra organizacja pracy
- Prawo jazdy kat. B
- Mile widziane doświadczenie w zakresie sprzedaży fotowoltaiki
- Determinacja w działaniach sprzedażowych
- Rzetelność i kreatywność
- Tworzenie pozytywnego wizerunku firmy

## Kandydatom oferujemy

- Doświadczenie w pracy na stanowisku przedstawiciela handlowego
- Umiejętność budowania otwartych relacji z klientem
- Mile widziana znajomość branży OZE
- Samodzielność i dobra organizacja pracy
- Prawo jazdy kat. B
- Mile widziane doświadczenie w zakresie sprzedaży fotowoltaiki
- Determinacja w działaniach sprzedażowych
- Rzetelność i kreatywność
- Tworzenie pozytywnego wizerunku firmy

Widzisz siebie w naszym zespole? Chcesz rozwijać się w prawdopodobnie najbardziej profesjonalnej firmie z branży OZE na rynku polskim? Dołącz do Nas!

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie CV na adres mailowy: [info@gebr-peters.pl](mailto:info@gebr-peters.pl)

Dziękujemy za przesłane dokumenty, po wstępnej selekcji, skontaktujemy się z wybranymi kandydatami.

**Aplikuj teraz**



W CV prosimy o podanie klauzuli dotyczącej przetwarzania danych osobowych:  
„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w moim CV dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz. U. z 2002r. Nr 101, poz. 926 ze zm.).”